

2026年中央一号文件发布 部署扎实推进乡村全面振兴

新华社北京2月3日电(记者 韩佳诺 胡璐)党的十八大以来第14个指导“三农”工作的中央一号文件3日由新华社受权发布,对锚定农业农村现代化、扎实推进乡村全面振兴进行了部署。

文件题为《中共中央 国务院关于锚定农业农村现代化 扎实推进乡村全面振兴的意见》,全文共六个部分,包

括:提升农业综合生产能力和质量效益、实施常态化精准帮扶、积极促进农民稳定增收、因地制宜推进宜居宜业和美乡村建设、强化体制机制创新、加强党对“三农”工作的全面领导。

文件提出,农业农村现代化关系中国式现代化全局和成色。坚持农业农村优先发展,坚持城乡融合发展,锚定农业农村现代化,以推进乡村全面

振兴为总抓手,以学习运用“千万工程”经验为引领,以改革创新为根本动力,提高强农惠农富农政策效能,守牢国家粮食安全底线,持续巩固拓展脱贫攻坚成果,提升乡村产业发展水平、乡村建设水平、乡村治理水平,努力把农业建成现代化大产业、使农村基本具备现代生活条件、让农民生活更加富裕美好,为推进中国式现代化提供

基础支撑。

中央农村工作领导小组办公室负责人表示,要深入贯彻党的二十大和二十届历次全会精神,认真落实四中全会部署,全面贯彻习近平总书记关于“三农”工作的重要论述和重要指示精神,推动乡村全面振兴取得新进展,农业农村现代化再上新台阶,朝着建设农业强国目标扎实迈进。

全国铁路春运首日 发送旅客1223.5万人次

据新华社北京2月3日电(记者 樊曦)记者从中国国家铁路集团有限公司获悉,2月2日,全国铁路发送旅客1223.5万人次,运输安全平稳有序。

从预售情况看,3日热门出发城市主要有广州、北京、上海、深圳、成都、杭州、武汉、重庆、西安、郑州;热门到达城市主要有北京、广州、上海、成都、郑州、重庆、杭州、武汉、西安、南京;深圳至香港、广州至南宁、广州至武汉、广州至重庆、北京至哈尔滨、上海至北京、深圳至武汉、北京至上海、广州至贵阳、北京至郑州等热门区间客流相对集中。



喜迎新春

2月3日,市民在江苏省海安市泰宁市场选购春节装饰品。农历马年春节临近,各地张灯结彩、举办喜庆活动;众多企业加紧生产马年装饰品供应市场;市民备年货、赶市集,喜迎新春。

新华社发

聚焦服务实体经济 银行业部署“十五五”开局

近日,银行业动作频频,国有银行相继召开2026年工作会议,部署新一一年经营管理工作,进一步明确聚焦服务实体经济的发展方向,并展现出坚持专注主业、错位发展的特征。

国有大行在工作会议中强调,要始终把服务“三农”作为重中之重,全力支持乡村全面振兴和城乡融合发展。要加大重点领域融资供给,助力巩固拓展经济稳中向好势头。有大行则表示,要把握好未来5年全球化发展的新机遇,持续提升全球布局能力、产品服务能力。

值得一提的是,下一步,数智化转型将成为银行机构提升服务实体经济效能的关键支撑。有大行表示,将深入推进“人工智能+”行动,强化数智化

思维、深化实践运用,通过AI技术重构业务流程、创新服务模式,进一步支撑管理决策、赋能一线发展、促进价值创造。有大行则提出,全面推进特色化、轻型化、综合化、生态化、精细化、数智化“六化”升级,并通过打造“第二增长曲线”,以双线并行、融合发展,实现从规模驱动转向价值驱动。

专家表示,近年来,银行业全力做好金融“五篇大文章”,将更多金融资源配置到扩大内需、科技创新、绿色发展、中小微企业等重点领域和薄弱环节。实体经济的多元化发展,也对银行业的服务模式和产品体系提出了更高要求。面对科技型企业研发周期长、回报慢和中小微企业缺抵押、缺担保及传统企业转型资金需求大等痛点,银行业需

要打破传统服务桎梏,以创新赋能服务升级。

面对经济转型与产业升级的时代要求,银行业积极调整战略布局,将信贷资源向金融“五篇大文章”领域集中,以差异化发展路径提升服务实体经济的精准度和有效性。

科技金融正在成为银行业支持创新驱动发展的核心抓手。从2025年业绩快报数据可以看出,多家上市银行加大了科技型企业信贷投放。

在普惠金融领域,银行业创新金融服务模式,将金融活水引向实体经济的毛细血管,助力中小微企业成长。

此外,银行机构在服务实体经济中更加注重区域发展与产业升级协同推进。国有六大行纷纷强化区域

服务布局,有的聚焦县域金融服务,有的助力城乡融合发展,还有的做强区域主场。

专家认为,当前,我国经济长期向好的基本趋势没有改变,实体经济发展的潜力和韧性巨大,这为银行业发展提供了广阔空间。未来,银行业要继续坚守服务实体经济本源,主动对接“十五五”时期经济社会发展目标任务,优化金融资源配置,加大对重点领域和薄弱环节的支持力度;持续深化金融创新,完善产品体系、优化服务流程,提升金融服务的精准度和适配性;坚守风险底线,推动自身高质量发展与服务实体经济高质量发展实现双向赋能。

本报综合报道

特朗普:重申希望通过谈判达成协议

新华社华盛顿2月2日电 美国总统特朗普2日在白宫对记者说,美国同伊朗的谈判正在进行中,他希望通过谈判达成协议。

特朗普说,美国正与伊朗对话,“如果我们能达成某种协议,那就太好了。如果不能,可能会出现不好的情况”。

他再次对伊朗发出军事威胁,重复

美国向伊朗派出“庞大”舰队,“规模甚至比在委内瑞拉更大”等说辞。

据美国阿克西奥斯新闻网站2日报道,美国总统特使威特科夫和伊朗外长阿拉格齐预计于6日在土耳其伊斯坦布尔会面,讨论“可能的核协议”。据伊朗媒体报道,伊朗总统佩泽希齐扬已下令同美国启动核谈判。

伊最高领袖顾问:无意将浓缩铀转移至国外

新华社贝鲁特2月3日电(记者 申峰 曹昌浩) 据黎巴嫩“广场”电视台2日报道,伊朗最高领袖哈梅内伊的政治顾问沙姆哈尼表示,伊朗不会将其浓缩铀转移至国外,并再次强调伊朗核计划的和平性质。

沙姆哈尼在接受黎巴嫩“广场”电视台采访时说,伊朗的核计划“是和平的,且在其能力范围之内”,“如果外界对此感到担忧,伊朗可以将浓缩铀浓度从60%降低至20%,但他们必须有所回报”。

沙姆哈尼重申伊朗在历轮谈判中的一贯立场,即伊朗不寻求核武器,现在不会寻求,将来也不会寻求,也不会储存核武器,但对方必须为此作出相应回报。

他还表示,伊朗浓缩铀的具体数量目前尚不清楚,因为部分被埋在废墟下,且由于风险极高尚未被取出。沙姆哈尼说,正因如此,伊朗正与国际原子能机构进行谈判,以确保安全的前提下,对库存数量进行评估。

美防长:美军已“做好准备”

据新华社华盛顿2月2日电 美国国防部长赫格塞思2日称,如果美国和伊朗核谈判不能达成协议,伊朗将面临“其他选项”,美军对此已“做好准备”,而且“准备得非常充分”。

赫格塞思在佛罗里达州泰特斯维尔对媒体称,美国总统特朗普从一开始就坚持,伊朗不能拥有发展核武器的能力。“所以他们要么在这方面进行谈判,要么我们有其他选项。这就是战争部

(国防部)存在的原因……我们的工作是要做好准备,我们当然已经做好准备,而且准备得非常充分。”

赫格塞思称,只要伊朗“严肃”对待谈判,特朗普愿意达成协议。

当被问及美国推动伊朗政权更迭的可能性时,赫格塞思说:“目前还不会。我们的工作是要做好准备,而伊朗可以选择是否就其核能力问题进行谈判。”

守护钱袋子 平安迎新春 ——农行德阳分行送金融消保知识进乡镇

在春节将来临之际,农业银行德阳分行派队来到绵竹市麓棠镇,以“守护钱袋子 平安迎新春”为主题,开展了一场接地气、暖民心的消保知识小课堂活动。本次活动是该行“锦绣天府 农情守护”系列宣教的重要一站。工作人员结合麓棠镇居民的相关需求,精心打造了“知识讲解+案例警示+互动答疑”的沉浸式宣教。

活动现场,四川金融教育宣传吉祥物“川小宝”可爱的卡通形象一下子引起了居民们的兴趣,也拉近了农行工作人员与居民的距离。随后,工作人员用通俗易懂的语言,向居民们讲解了非法集资、电信网络诈骗、银行卡盗刷等高发金融风险的识别防范方法和“不听、不信、不转账”的核心应对原则,重点提醒大家切勿出租、出借自己的银行卡,遇

到陌生链接、二维码坚决不点击、不扫描,不给诈骗分子可乘之机。同时普及有关消费者八大权益的知识,让大家在遇到金融纠纷、信息泄露等问题时,知道如何通过合法途径维护自身合法权益。

活动中,到场居民积极参与互动,不少人结合自身经历提出疑问,工作人员逐一耐心解答,现场交流气氛热烈。居民们表示,这次小课堂听得懂、学得会、用得上,让他们知道如何更好地守护自己的“钱袋子”。

据悉,下一步,农行德阳分行将持续践行“金融为民”的初心使命,深入社区、乡村、企业开展更多形式的宣教活动,不断提升群众的金融素养和风险防范能力,为构建安全、稳定、和谐的金融环境贡献力量。

何晓红

科技赋能识“画皮” 精准甄别见“内里” ——兴业银行成都分行连续成功拦截两起电诈

当前,电信网络诈骗手段不断迭代翻新,对群众财产安全构成重大威胁,也对金融机构的风险识别与防控能力提出了更高要求。近日,兴业银行成都分行依托“技术赋能+人工识别”双轮驱动的风控体系,通过智能模型预警与柜面尽职调查的紧密联动,连续成功拦截两起典型电信网络诈骗,切实保障了客户资金安全,助力营造良好金融安全环境。

近日,该行预警系统发出高风险预警,提示辖内洗面桥街支行正在办理的一笔转账交易存在异常。支行反欺诈专员李荣平立即启动核查程序,与提督街支行管户理财经理丁苗琳第一时间联系客户进行交易背景确认。客户声称近期有“代购”需求,经多方介绍需向一陌生账户转账5000余元用于海外淘货,并被对方特意嘱咐要在转账附言中备注“还款”。基于“陌生账户+代人转账+指定用途”的典型诈骗特征,工作人员随即向客户揭示风险并开展劝导,同时将相关线索上报至辖区反诈中心。最终,在警银双方共同劝阻下,

该客户终止了交易,避免了资金损失,随后还给支行寄来感谢信。

相隔不久,客户李先生前往德阳广汉支行申请调高名下银行卡非柜面交易额度。经办客户经理江玲玲向其询问调额用途。客户坦言,自己近期热衷于炒股,最近在微信上加入了一个“网上炒股”群获取了内幕消息,需向群内某“分析师”指定的个人账户转账6万元用于“配资炒股”。言语间,客户透露出对该“分析师”能力的信任,引起了江玲玲的警觉。

针对“向个人账户转账进行证券投资”这一明显违背常理的行为,江玲玲初步判断客户遭遇了虚假投资理财类诈骗。支行随即启动应急预案,一方面向客户解释需要核查风险后方可调额,另一方面迅速通报当地反诈中心请求协查。经多方确认,该“炒股平台”近期发生多起涉诈举报和报案,系境外诈骗团伙搭建。经警银双方现场劝阻,客户最终放弃转账念头,6万元资金得以保全。

陈新

遗失声明

德阳市旌阳区国债服务部(工商注册号:20521134),不慎将营业执照(正副)本、单位公章遗失,特此声明作废。

声明人:德阳市旌阳区财政局
2026年2月4日



《德阳保险》专栏第二百六十三期

不少准备买保险但又不懂保险知识的消费者都喜欢第一时间咨询亲朋好友,请他们推荐保险产品,自己跟着买。那么,能不能照搬朋友买的保险给自己买?“抄作业”虽然省心又省事,但保险这种特殊的产品恰恰是千人千面,每个家庭及个人的情况都不同,买保险不是你简单看中某个产品,也不一定适合每一个人。因此,买保险千万不要盲目“抄作业”!

通常,我们买保险有三个层面要考虑:

一是风险及需求层面。

风险不同,需求也不一样。买保险,是为了解了两类风险:首先,保我们不愿发生的事儿,疾病、住院、意外、人没了;其次,保更美好的未来,晚年养老、孩子教育等。这就跟买车一样,有的人看重座椅是不是真皮的,有的人更在乎售后维修怎么样,有的人在乎车型风格。放在保险上也是一样的,需求不一样,配置的保险自然不一样。

有的,更看重家庭经济支柱的保障。比如A家庭,收入上全靠丈夫赚钱,妻子是家庭主妇,有两个小孩,房贷车贷在月供,上面有老人。这个家庭买保险,必须优先把家庭支柱的保障放在第一位,保障尽量要买够,有多余预算再考虑其它家庭成员,妻子、子女和老人。

其它成员生病了,起码还有经济支柱来支撑家庭开销,经济支柱生病了,就可能断了整个收入来源,治疗费,家里的各项开销,每月的房贷车贷,都会变成压垮一个家庭的大问题。

有的,追求家庭保障全面。比如B家庭,夫妻两个都有工作,收入稳定,上有老下有小,也有房贷车贷,希望家庭配置全方位的保障。买保险时优先考虑夫妻两个人的保障,无论哪一方生病或发生意外,对家庭财务都会造成很大影响,贡献大,保障就多买点,贡献小,保障就少买点。意外险、医疗险、重疾险和定期寿险都要买。再考虑小孩和老人的保障。而如果追求保障全面,就不能遗漏任何一个家庭成员的风险。

有的,需要考虑职业因素。比如C作为家里的经济支柱,一个人赚钱养家,目前是出租车司机,收入不稳定,多劳多得。D也是家里的经济支柱,身份是公务员,单位提供公费医疗。

对C来说,可能担心交通意外事故和自己的身体状况,更关注的是意外和医疗保障。但大多数普通意外险只保1-4类职业,如果从事的其他类职业,买了也是不赔的,这种情况能直接“抄作业”吗?

对D来说,因为收入稳定,还有公费医疗,更担心的是身故风险,那么定期寿险的保额可以多买点。

另外,还要看你重视保障还是理财。比如E家庭属于典型的高产家庭,

年收入在百万元以上,F家庭属于大多数普通家庭,家庭收入很一般。

对E家庭来说,生病有足够的钱看病,也不太关注保障,更想怎么让“钱生钱”,提前为幸福的养老生活做准备,所以更关注储蓄险。

F家庭则可能会面临看不起病的情况,于是更关注保障型的保险,这样可以弥补经济损失。

二是预算层面。

有需求一定就要买吗?不一定,还要看自己的预算。

高预算家庭,即家庭年收入不低于50万元,有足够的预算配置全方位的保险:保障+储蓄。重疾险、定期寿险、意外险和医疗险作为四类基础保障型保险,每个家庭成员都要配置,但孩子不需要买寿险。储蓄型也可以投一笔钱进去。

普通收入的家庭,即家庭年收入不低于20万元,买足够保额的保障险就行了。重疾险、定期寿险、医疗险和意外险都要买。

低预算家庭:家庭年收入在10万元左右。四大基础保障险还是要买,但要减低配置。

极低预算家庭:家庭年收入6万元以下,甚至更低。可以只考虑医疗险+意外险。

如果预算不足,通常有几个解决方法。

1.缩减期限,把终身重疾险换成定期重疾险,保到70岁,预算会降低。