

金融+科技创新赋能区域社会民生发展 工行德阳分行加速推进数字化转型

党的二十大报告提出加快发展数字经济，促进数字经济和实体经济深度融合。在金融服务经济转型发展的赛道上，数字化正成为强劲推动力，为银行创新金融服务模式精准赋能，是实现高质量发展的必由之路。

作为植根区域的国有大行，工商银行德阳分行深入践行金融工作的政治性、人民性，坚决扛起推动数字化转型的大行责任，积极响应国家数字化发展战略，加快科技驱动数字金融建设的步伐，努力在全辖落地落实四川工行“科技驱动、您身边的银行；善贷且成、可信赖的银行”发展愿景，通过应用移动互联网技术创新场景打造，持续优化金融服务模式，不断提升服务质效，为全市社会民生发展积极贡献工行智慧力量。

赋能生活缴费 把便捷带给千家万户

银行数字化转型，一个重要的课题是如何通过数字赋能，精准有效地提升金融服务的普惠性、公益性和服务性。

工行德阳分行始终践行“便民、利民、惠民”的普惠金融理念，依托数字科技，实现天然气费、电费、通信费、交通罚款、学杂费等一批与百姓日常生活息息相关的代收代缴项目上线运行，涉及及

全市千家万户的缴费服务更加安全、高效、便捷。其中，通过与自来水公司系统直连，该行开发使用的自来水缴费项目，让群众无需再在银行网点和自来水公司间来回跑路，而是通过网上银行、手机银行、自助设备等渠道即可完成水费缴纳、代扣和预存。截至今年2月底，累计已实现缴费笔数10余万笔、金额260余万元。

助力“一网通办” 让群众办贷“零跑腿”

推进政务信息化是提高政府管理效能和服务水平，不断增强人民群众获得感、幸福感的重要举措。在重点窗口服务领域，工行德阳分行积极运用数字技术，不断探索“政银合作”新模式，大力提升群众获得感和满意度。

为助力群众解决办理公积金业务程序复杂、几头来回跑等棘手问题，该行着力为市住房公积金管理中心打造该中心“不见面审批系统”实现“全程网办”和“零跑腿”贷款审批服务。

据悉，项目上线后，准备资料、贷款受理、问题反馈、面谈签字等办贷全流程“一网通办”，办贷群众不用再来回奔波，不仅大幅缩短了办贷时间，还降低了办贷难度，让借款人的办贷体验得到

质的提升，获得群众的广泛好评。

创新应用场景 为支付插上数字翅膀

推广使用数字人民币是发展数字经济和普惠金融的重要环节，随着去年底数字人民币试点范围扩展到全省，工行德阳分行积极行动，多渠道广泛宣传相关知识，创新模式和应用场景，专业高效地推动数字人民币在我市试点运用。

近日，该行成功为三星堆博物馆搭建了线下数字人民币支付场景，并邀请游客体验数字人民币购票，让游客充分享受到数字金融带来的实惠和便利。

同时，为切实满足大学生等新市民群体的金融服务需求，该行还创新打造了我市首个教育缴费领域的数字人民币支付场景，成功上线德阳城市轨道交通职业学院聚富通项目数字人民币支付功能，为学生及家长提供更方便安全的支付体验。

据了解，为进一步向纵深推进数字化转型，未来，工行德阳分行将聚焦数字化平台、智慧化生态和场景化服务创新，促进科技与业务加速融合，持续提升金融科技价值创造力，助推一方经济社会高质量发展。

严皓 王一婵

如何正确看待消费型保险？



《德阳保险》专栏第一百八十八期

如今，一提到保险，大部分的声音都是说买消费型保险，不仅保障多，还便宜。那么，消费型保险是否真的就完美无缺了呢？我们又该如何正确看待它呢？

首先看，什么是消费型保险？

其实，消费型保险只是一个约定俗成的称呼，并没有正规的定义。有的说，定期产品就是消费型保险；有的说，不含身故责任的保险是消费型保险；还有的说，只要这个保险不返钱，不发钱，交的保费全部用在了保障上，就是消费型保险。但其实都不完全对。

2005年时，保险从业者口中的消费型保险一般特指一年期的保险，比如一年期意外险、重疾险或者车险。这种类型的保险，交一年保一年，保费全用在了保障上，没有返还的责任，保费被消费掉了，所以是消费型保险。

2016年时，消费型保险指不返钱的定期产品，比如10年期重疾险，30年期重疾险。这种保险保障一段或长或短的时间，满期不返还保费，保费全部用在了保障上，所以是消费型保险。

2018年，消费型保险这个词主要用在重疾险身上。很多人说没有身故责任的重疾险就是消费型重疾险。理由是，这类重疾险主要保障的是重疾责任，而身故责任属于返还的一种，不带身故责任的重疾险因此就是消费型重疾险。

可以看到，消费型保险的语境是在不断扩展的。不过，从业者基本都默认其有两个特点：不返还保费和保费便宜。

由此可见，消费型保险最大的优点就是便宜。那么，它有缺点吗？事实

上，它的缺点还是因为便宜。

一般来说，保险产品价格都是跟其提供的保障责任成正比的。为了让保险产品便宜，消费型保险就需要在保险责任上做减法。那到底减去了什么责任，才能让消费型保险的价格变得便宜呢？

一是投保一年期消费型保险，年龄越大保费越贵，且不保证续保。我们都知道，人的年纪越大，越容易得病，那么相应的保费也就越贵。而且，恰恰越老越容易生重疾，也越需要重疾险的保障。

二是消费型保险不含身故。而身故责任又是保险里非常重要的一个保障。

人可能不会得病但一定会身故，一件肯定会发生和可能会发生的事，保险公司来赔付，定价肯定不一样。一般，同样一款重疾险，含身故责任和不含的价格可以相差40%左右。另外，由于重疾险保障的是对身体造成重大影响的特定疾病，所以赔付条款是比较严苛的，若没有身故责任，可能出现还没到重疾赔付条件人就去世了的情况，保险也就没起到作用。

举个例子，张三买了一份保额为30万元的重疾险，每年交5000元，交20年，含身故责任。其优势有：

一、可以当储蓄，保费不会白花，总能拿到一笔钱，而且只要人活着，现金价值就会一直上涨，只是越到后面涨的速度就越慢；

二、可以抵挡突然的身故风险。以传染病为例，现在市面上的重疾险产品基本都没有包含传染病，假设张三因传染病身故，那他这份含身故的重疾险依旧可以让他的家人(受益人)拿到30万元赔偿金。还有一种情况，假如遭遇意外风险失去性命，含身故的重疾险也是会赔钱的。

三是弥补达不到重疾条件而身故的损失。重疾险包含的疾病，只有3种是“确诊即赔”，其他都需要满足一定的

条件。而我们希望通过重疾险保障的无非是自己严重失能造成的收入损失问题，有一些疾病不能立刻达到，可能要经历一段时间后才导致失能，所以，保险公司在设置重疾险理赔时，有的病种是有时间或者其他条件限制的，假使还没有达到这个条件，人就去世了，没有身故责任的话，其家属就拿不到理赔金。

当然，含身故责任的重疾险也有一个无法回避的缺点，就是身故保险金和重疾保险金不可兼得，也就是说，重疾责任和身故责任，保险公司只赔其中一项，合同就终止了。要是得了重疾申请了理赔，我们多交的、用来支付身故责任的保费，也就白交了。

对此，我们可以用定期寿险来弥补。定期寿险很简单，只要身故就能获得赔付，包括因疾病、意外、自然等原因导致的身故。

消费型保险越来越火热，这是一种好事，说明大家开始尝试着让保险回归保障的本源，摒弃所谓的分红和返还。但也不要神话消费型保险，不含身故都是产品的一种形态而已，我们应该正确地看待它，懂得它的优点和缺点，再去进行选择。

预算少，当然建议首先消费型重疾险，先有保障为好；但预算多，就得好好好估量下，消费型重疾险缺少的东西你能不能接受。若买了定期产品，一款保险交费要20年或30年，30多岁开始买，快退休了才能交完，这边交完了那边理赔却又失效了，能接受吗？若买了不含身故的保险，一款保险一年起保费要几千元，得了大病，但还没达到赔付所需要的条件时人就去世了，保险无法赔付，这个又能接受吗？

理性选择、正确思考，才能买对保险。总之，还是那句话——保险没有好与不好，只有适合与不适合！保协轩

向着强国建设、民族复兴的宏伟目标，奋进！

(上接第一版)

5年前，2018年3月20日，再次当选国家主席的习近平在这里宣示，“让全体中国人民和中华儿女在实现中华民族伟大复兴的历史进程中共享幸福和荣光！”

一路走来，初心如磐、使命如炬，将赤子之心写入筑梦复兴的壮阔蓝图，把庄严承诺融进许党许国的使命担当。

党的二十大擘画了全面建成社会主义现代化强国、以中国式现代化全面推进中华民族伟大复兴的宏伟蓝图，吹响了奋进新征程的时代号角。

奋进在强国建设、民族复兴的新征程，习近平在讲话中提出五方面要求——

“我们要坚定不移推动高质量发展”；

“我们要始终坚持人民至上”；

“我们要更好统筹发展和安全”；

“我们要扎实推进‘一国两制’实践和祖国统一大业”；

“我们要努力推动构建人类命运共同体”……

无负时代、无负历史、无负人民！习近平的讲话坚守人民立场，彰显勇毅担当，指引前进方向。

这是高瞻远瞩的战略指引——

两会期间，习近平总书记参加江苏代表团审议时强调，高质量发展是全面建设社会主义现代化国家的首要任务。习近平总书记看望民建、工商联界委员并参加联组会时强调，高质量发展对民营经济发展提出了更

高要求。

习近平在13日的讲话中强调，“要完整、准确、全面贯彻新发展理念，加快构建新发展格局，深入实施科教兴国战略、人才强国战略、创新驱动发展战略”“推动经济实现质的有效提升和量的合理增长，不断壮大我国经济实力、科技实力、综合国力”。

更好统筹发展和安全，要贯彻总体国家安全观，健全国家安全体系，增强维护国家安全能力，提高公共安全治理水平，完善社会治理体系，以新安全格局保障新发展格局。

这是矢志不渝的使命担当——

习近平强调，“让现代化建设成果更多更公平惠及全体人民，在推进全体人民共同富裕上不断取得更为明显的实质性进展。”

要贯彻以人民为中心的发展思想，完善分配制度，健全社会保障体系，强化基本公共服务，兜牢民生底线，解决好人民群众急难愁盼问题。

推进强国建设，离不开香港、澳门长期繁荣稳定。

实现祖国完全统一是全体中华儿女的共同愿望，是民族复兴的题中之义。

这是海纳百川的天下情怀——

习近平指出，“中国的发展惠及世界，中国的发展离不开世界”。

高举和平、发展、合作、共赢旗帜，我们始终站在历史正确一边，为世界和平发展增加更多稳定性和正能量，为我国发展营造良好国际环境。

推进强国建设，必须坚持中国共

产党的领导。

立志千秋伟业，百年大党要时刻保持解决大党独有难题的清醒和坚定，勇于自我革命，一刻不停全面从严治党，确保党永远不变质、不变色、不变味。

“我们要只争朝夕，坚定历史自信，增强历史主动，坚持守正创新，保持战略定力，发扬斗争精神，勇于攻坚克难，不断为强国建设、民族复兴伟业添砖加瓦、增光添彩！”

9时46分，习近平讲话结束，掌声经久不息。面向全体代表，习近平再次鞠躬致意。

10多分钟的讲话，赢得10次热烈的掌声。

“强国建设、民族复兴，习近平主席的讲话多次强调这个宏伟目标，鼓舞人心、催人奋进。”江苏省镇江市镇江新区永兴农机机械化专业合作社理事长魏巧代表，几天前在江苏团审议时同习近平总书记面对面交流。她说：“我要牢记习近平总书记嘱托，为国家的粮食安全和乡村振兴作出自己的贡献。”

“我们要落实总书记的要求，勇于攻坚克难，不断深化改革，推进高水平开放，自觉当好改革开放的先行军。”中国(上海)自由贸易试验区临港新片区党工委副书记袁国华代表说。

从春天出发，让我们更加紧密团结在以习近平总书记为核心的党中央周围，向着强国建设、民族复兴的宏伟目标，奋进！

新华社北京3月14日电

向春而行 “赏花经济”持续升温



赏花经济带动了乡村旅游消费持续回暖。部门供图

(上接第一版)

漫步花海的游客、兜售特产的展台、香气四溢的农家乐……这几日，随着赏花旅游旺季到来，当地泉水小龙虾饭店经常食客如云。老板王川和员工忙得不亦乐乎，“一天都要接待一百多人，每天能有几千元收入，比外面打工强多了。”

赏花经济带动乡村旅游升温，也让当地村民成为了以“旅游业”为职的新农民。“花开的时候，我家天天爆满，要雇好几个村民帮忙，花季完全预定不到位置。”王川说，“现在疫情

放开了，对今年的生意非常有信心。”

嗅到乡村旅游带来的经济效益，几年前，返乡创业的小伙王川投资了几十万元搞起了特色餐饮，成为当地靓丽的风景。为了让城里的游客们感受到农家味道，王川还设置了游客垂钓体验，让美食与玩乐同时享受。

同样，位于附近的“口袋营里”生态农庄，也吸引了不少游客。“口袋营里”凭借地处美丽的农家风光，依花傍林就建起了别具一格的特色景观农庄餐饮，远近闻名。为了让城里的游客们品尝到地道的农家味道，“口

拉高标杆 加压奋进 多措并举推动农业农村高效发展

(上接第一版)

二是横下决心，撸起袖子攻项目。开展乡村振兴“项目攻坚比拼”行动，落实定期调度、领导包县和“红黑榜”三项机制，聚焦农田建设、基础设施、人居环境等领域，集中攻坚一批支撑现代农业发展、促进现代农村建设的亿元级项目，确保开工项目快建设、在建项目快竣工、竣工项目快投产，切实提高农村群众获得感、幸

福度。紧盯千斤斤粮食产能提升行动等国省政策走向，全力以赴确保都江堰灌区高标准农田建设试点、农机研发制造推广应用一体化试点等重大项目落地德阳，带动全市农业产业提质增效。

三是干则必成，扑下身子抓落实。坚决落实市委“执行力提升年”要求，高标准制定乡村振兴8类24项重点目标，把工作分解到区县、到部

门，将指标细化到乡镇、到村组，以目标倒逼责任、以时间倒逼进度、以实绩倒逼办法，确保各项工作干出好成绩。大力推进农业农村系统干部作风建设，树牢“以上率下、敢于担当、善作善成”意识，鲜明“以实绩论英雄”的用人导向，让更多“狮子型”闯将、“黄牛型”干将脱颖而出，造就一支精通农业、扎根农村、服务农民的实干队伍。

德阳九鼎传媒广告有限公司2023年新增供应商入库比选公告

为切实提高服务质量，构建公平公正的服务环境，德阳九鼎传媒广告有限公司拟新增第三方服务供应商入库。现诚邀符合条件的公司参与比选。

一、供应商范围

(一)活动设备供应商(最终选定1家)
业务范围:活动策划、广告设计、舞台搭建、音响租赁等
(二)影视服务供应商(最终选定1家)
业务范围:影视拍摄、后期制作等

二、资格条件

符合《政府采购法》第二十二条:
(一)具有独立承担民事责任的能力;
(二)具有良好的商业信誉和健全的财务会计制度;
(三)具有履行合同所必须的设备和专业技术能力;
(四)有依法缴纳税收和社会保障资金的良好记录;
(五)参与本次比选活动前三年内,在经营活动中没有重大违法记录;

(六)法律、行政法规规定的其他条件。

三、相关资料

(一)有效的社会信用代码证书(复印件);
(二)良好的商业信誉和财务制度的声明函;
(三)具有履行合同所必需的专业能力声明;
(四)2021年至今任意一个月的社保缴纳票据、纳税票据或证明材料(复印件);
(五)参加本次比选活动前三年内,在经营活动中没有重大违法记录的声明;

(六)可提供服务项目明细表及报价函(由招标方提供统一格式清单);

(七)服务人员名单及相关资质;

(八)服务承诺书;

(九)商务响应表;

(十)投标人(供应商)廉洁承诺书;

(十一)以上资料装订成册后密封,加盖鲜章,封面标明单位名称及联系方式。1份正本,2份副本,副本可为正本复印件。

四、比选流程

材料递交截止后,公司招标比选工作小组将按照《德阳九鼎传媒广告有限公司第三方服务供应商建设方案》对符合报名条件者进行甄别比选,确定拟入库名单并进行公示。公示期结束后,确定最终新增入库名单,包括活动设备供应商及影视服务供应商各1家。

供应商管理按照《德阳九鼎传媒广告有限公司第三方服务供应商库管理办法》执行。

资料递交时间:

即日起至2023年3月17日18:00

资料递交地点:

德阳市绵远街一段12号德阳九鼎传媒广告有限公司(德阳日报社一楼104室)

联系人:文老师 电话:13183995582

德阳九鼎传媒广告有限公司
2023年3月9日

2023年是中国人寿发展史上具有重要里程碑意义的一年，资产管理公司成立20周年，跻身世界500强20周年，股改上市20周年。

20年风雨，一路同行20载，每一次历史的变革与机遇都离不开广大客户朋友的支持与陪伴，一切我们都铭记于心，心存感恩。

为感谢您一直以来对我们的信赖和支持，中国人寿特举办“璀璨20载，感恩共情长”星点值兑换活动，本次活动时间截止3月31日，期待您及家人的参与，详情请联系您身边的国寿业务经理。